



FACULTAD DE CIENCIAS DE LA ADMINISTRACIÓN ESCUELA DE ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS

1. Datos generales

Materia: NEGOCIOS INTERNACIONALES
Código: AEM0018
Paralelo: F
Periodo: Septiembre-2023 a Febrero-2024
Profesor: TORRES DAVILA ANTONIO FABIAN
Correo electrónico: atorres@uazuay.edu.ec

Nivel: 7

Distribución de horas.

| Docencia | Práctico | Autónomo: 96 | | Total horas |
|----------|----------|----------------------|----------|-------------|
| | | Sistemas de tutorías | Autónomo | |
| 64 | 0 | | 96 | 160 |

Prerrequisitos:

Código: AEM0001 Materia: ECONOMÍA II

2. Descripción y objetivos de la materia

Esta materia pretende: Brindar las herramientas teóricas y prácticas que generen conocimiento de los negocios internacionales y su aplicación empresarial. Describir los distintos procesos de integración. Analizar las instituciones y acuerdos comerciales bilaterales y multilaterales.

Esta materia fusiona conceptos de materias vistas en ciclos anteriores como Economía I y II, Marketing Estratégico, Administración Estratégica y Política de Negocios para dar una visión global del entorno internacional.

En un mundo globalizado e interconectado es muy importante que los futuros empresarios conozcan las distintas oportunidades que el entorno brinda para la internacionalización empresarial, creadas por las diferencias económicas, políticas y sociales existentes entre los países.

3. Objetivos de Desarrollo Sostenible



4. Contenidos

| | |
|------|--------------------|
| 1.01 | Exportaciones |
| 1.02 | Importaciones |
| 1.03 | Política comercial |
| 1.04 | Aranceles |
| 1.05 | Incoterms |
| 1.06 | Tipo de cambio |
| 1.07 | Balanza de pagos |
| 2.01 | Beneficios |

| | |
|-------|--|
| 2.02 | Costos |
| 2.03 | Apertura comercial versus proteccionismo |
| 3.01 | Procesos |
| 3.02 | Factores impulsores |
| 3.03 | Libre comercio |
| 3.04 | La Organización Mundial del Comercio |
| 4.01 | Países desarrollados |
| 4.02 | Países en proceso de desarrollo |
| 4.03 | Países subdesarrollados |
| 5.01 | Formas de negociación |
| 6.01 | Unión Europea |
| 6.02 | Mercosur |
| 6.03 | Comunidad Andina de Naciones |
| 6.04 | TLCAN |
| 6.05 | DRCAPTA |
| 7.01 | Internacionalización empresarial |
| 7.02 | Expansión de mercados |
| 7.03 | Ubicación y reducción de costos |
| 7.04 | Competitividad |
| 8.01 | Arquitectura organizacional |
| 8.02 | Estructura |
| 8.03 | Cultura organizacional |
| 8.04 | Recursos humanos |
| 9.01 | Administración financiera internacional |
| 9.02 | Inversiones |
| 9.03 | Financiamiento |
| 9.04 | Costeo |
| 10.01 | Introducción al comercio electrónico |

5. Sistema de Evaluación

Resultado de aprendizaje de la carrera relacionados con la materia

Resultado de aprendizaje de la materia

ah. Conocer y comprender las relaciones económicas que regula las actividades empresariales

Evidencias

-Identifica oportunidades de negocio a nivel internacional. Conoce los procesos de comercio exterior.

-Evaluación escrita
-Investigaciones
-Resolución de ejercicios, casos y otros

Desglose de evaluación

| Evidencia | Descripción | Contenidos sílabo a evaluar | Aporte | Calificación | Semana |
|---|----------------------------|---|------------|--------------|------------------------------------|
| Evaluación escrita | evaluación | Comercio internacional, Conceptos básicos, Globalización | APORTE | 4 | Semana: 4 (10-OCT-23 al 14-OCT-23) |
| Resolución de ejercicios, casos y otros | tareas | Comercio internacional, Diferencias económicas y políticas entre países, Globalización | APORTE | 3 | Semana: 4 (10-OCT-23 al 14-OCT-23) |
| Investigaciones | investigación | Diferencias culturales, Diferencias económicas y políticas entre países, Globalización | APORTE | 3 | Semana: 5 (16-OCT-23 al 21-OCT-23) |
| Evaluación escrita | evaluación | Diferencias culturales, Diferencias económicas y políticas entre países, Estrategia en los negocios internacionales, Procesos de integración | APORTE | 4 | Semana: 8 (06-NOV-23 al 11-NOV-23) |
| Investigaciones | investigación | Diferencias culturales, Diferencias económicas y políticas entre países, Procesos de integración | APORTE | 3 | Semana: 8 (06-NOV-23 al 11-NOV-23) |
| Resolución de ejercicios, casos y otros | tareas | Diferencias culturales, Diferencias económicas y políticas entre países, Procesos de integración | APORTE | 3 | Semana: 9 (13-NOV-23 al 15-NOV-23) |
| Investigaciones | investigación | Alianzas estratégicas, Casos de Estudio, Comercio electrónico, Estrategia en los negocios internacionales, Organización de los negocios internacionales | APORTE | 3 | Semana: 19 (al) |
| Resolución de ejercicios, casos y otros | ejercicios | Alianzas estratégicas, Casos de Estudio, Comercio electrónico, Organización de los negocios internacionales | APORTE | 3 | Semana: 19 (al) |
| Evaluación escrita | evaluación | Alianzas estratégicas, Casos de Estudio, Comercio electrónico, Estrategia en los negocios internacionales, Organización de los negocios internacionales | APORTE | 4 | Semana: 20 (al) |
| Evaluación escrita | todo | Alianzas estratégicas, Casos de Estudio, Comercio electrónico, Comercio internacional, Conceptos básicos, Diferencias culturales, Diferencias económicas y políticas entre países, Estrategia en los negocios internacionales, Globalización, Organización de los negocios internacionales, Procesos de integración | EXAMEN | 20 | Semana: 19 (al) |
| Evaluación escrita | evaluación toda la materia | Alianzas estratégicas, Casos de Estudio, Comercio electrónico, Comercio internacional, Conceptos básicos, Diferencias culturales, Diferencias económicas y políticas entre países, Estrategia en los negocios internacionales, Globalización, Organización de los negocios internacionales, Procesos de integración | SUPLETORIO | 20 | Semana: 20 (al) |

Metodología

| Descripción | Tipo horas |
|--|----------------|
| El curso está diseñado para que los estudiantes realicen un trabajo autónomo sobre el estudio de casos prácticos, cuya resolución se realizará de forma colaborativa a través de talleres en los que además desarrollarán competencias específicas y utilizarán IA con un análisis crítico | Autónomo |
| Las clases se impartirán sobre la base de lecturas y análisis previos del tema a desarrollarse, se realizará una breve conferencia con el método magistral y se desarrollará el análisis de problemas y casos prácticos de forma colaborativa | Total docencia |

Criterios de evaluación

| Descripción | Tipo horas |
|--|----------------|
| Las evaluaciones sobre el trabajo autónomo se realizará sobre el análisis comparativo de casos prácticos que revisen los estudiantes frente a apoyos como IA, y luego ponencias y discusión en grupo | Autónomo |
| Se realizarán evaluaciones sobre lo impartido en el curso y talleres de aprendizaje colaborativo en clases, sobre análisis previos de casos de estudios sobre temas específicos | Total docencia |

6. Referencias

Bibliografía base

Libros

| Autor | Editorial | Título | Año | ISBN |
|---------|-------------|--|------|------|
| Hill C. | McGraw-Hill | Negocios Internacionales. Competencia en el mercado global | 2011 | |

Web

Software

Revista

Bibliografía de apoyo

Libros

| Autor | Editorial | Título | Año | ISBN |
|--------------------------|---|---|------|-----------------|
| Altamirano, J. Tonon, L. | Casa editora de la Universidad del Azuay. | Los Retos de la Integración Andina: Un análisis crítico - propositivo del proceso. Caso Ecuador. | 2023 | 9 789942 618566 |
| | | https://publicaciones.uazuay.edu.ec/index.php/ceuzuay/catalog/book/43 | | |

Web

| Autor | Título | Url |
|-----------------------------------|--|---|
| Banco Central del Ecuador. | Información sobre el sector externo. | https://www.bce.fin.ec/informacioneconomica/sector-externo |
| Coursera. Universidad de Michigan | Negociación exitosa: estrategias y habilidades fundamentales | https://www.coursera.org/learn/negotiation-skills? |
| Unión Europea. | Información. | https://european-union.europa.eu/index_es |
| Comunidad Andina de Naciones. | Información. | https://www.comunidadandina.org/ |
| MERCOSUR | Información. | https://www.mercosur.int/ |

Software

Revista

| Autor | Volumen | Título | Año | DOI |
|---------------|------------------|---------------------------------------|------|---|
| Jaramillo, S. | Gestión: Revista | Ventajas y desventajas de la firma de | 2023 | https://doi.org/10. |

Docente

Director/Junta

Fecha aprobación: **15/09/2023**

Estado: **Aprobado**